





Харв Экер "Думай как миллионер!"  
17 уроков состоятельности



Писатель, бизнесмен и мотивационный оратор, известный своими теориями богатства и мотивации.

Он является автором книги «*Секреты разума миллионера*» **основатель и руководитель компании, которая предоставляет консалтинговые услуги в сфере самосовершенствования и личностного развития**. Харв Экер разработал собственную теорию, объясняющую, почему ряд людей становятся чрезвычайно успешными в финансовых вопросах, а другие — нет. Собственное открытие позволило Экеру всего за пару лет стать миллионером и с каждым годом преумножать свое состояние и развивать собственный бизнес. Свою теорию Харв Экер изложил в книге «Думай как миллионер», изданную во многих странах мира. **По мнению автора, за наше отношение к деньгам отвечает специальная программа, которую можно изменить. Удача, образование, уровень интеллекта,...**



Как мыслят успешные люди?

Как перепрограммировать себя  
на гораздо более высокий уровень достижений?





**Отличие #1. Богатые люди предпочитают получать деньги по результатам своей работы.  
Бедные - получают деньги за отработанное время.**



**Отличие #2. Богатые думают масштабно.  
Бедные - мелочно.**



**предприниматель  
= "решатель проблем"**



Отличие третье - богатые думают "всё сразу",  
бедные - "либо одно, либо другое".



дефицит



изобилие



Отличие четвертое - богатые люди фокусируются на представленных им возможностях, а бедные - на тех препятствиях, которые стоят на пути к достижению их целей.



Не позволяйте страху или надуманным проблемам встать на вашем пути

Множество путей



Риски и препятствия



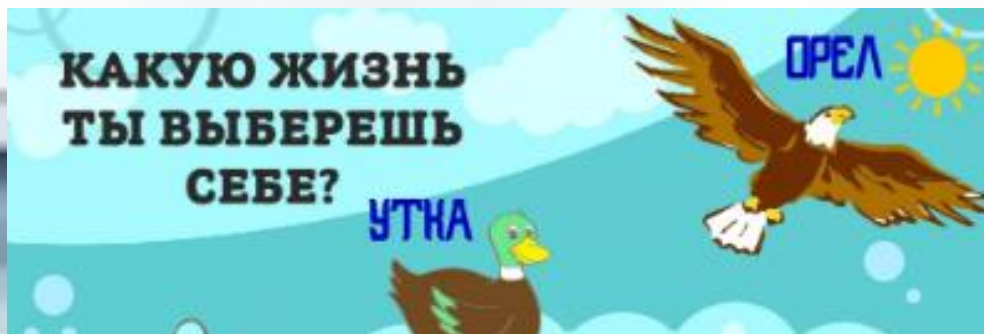
Отличие пятое:



КАКУЮ ЖИЗНЬ  
ТЫ ВЫБЕРЕШЬ  
СЕБЕ?

УТКА

ОРЁЛ



## Отличие шестое

богатые люди знают, чего хотят и стремятся заполучить это.

Бедные люди просто хотят разбогатеть

богатые люди не делают неоднозначных запросов,  
это удел людей с бедным образом мышления.

Первая причина, по которой люди не получают того,  
чего хотят, заключается в том, что они не знают, чего именно они ХОТЯТ



## Отличие 7

Состоятельные люди



стремление продвигать  
себя и свою ценность



Люди с бедным типом  
мышления



отрицательно относятся к самопродвижению  
и набиванию себе цены



Не продвигая товар или услугу  
такого рода, вы тем самым  
наносите людям ущерб

Каким же образом эти люди собираются развивать свой бизнес,  
если они не хотят, чтобы народ узнал об их товарах или услугах?





## Восьмое отличие:

богатые утверждают "Я сам создаю свою жизнь",  
бедные говорят: "Жизнь происходит со мной".

Успешные люди управляют «поездом жизни»,  
а не едут в нем пассажирами

"Важны не деньги, а любовь и счастье"

**"Что важнее: ваша рука или нога?"**



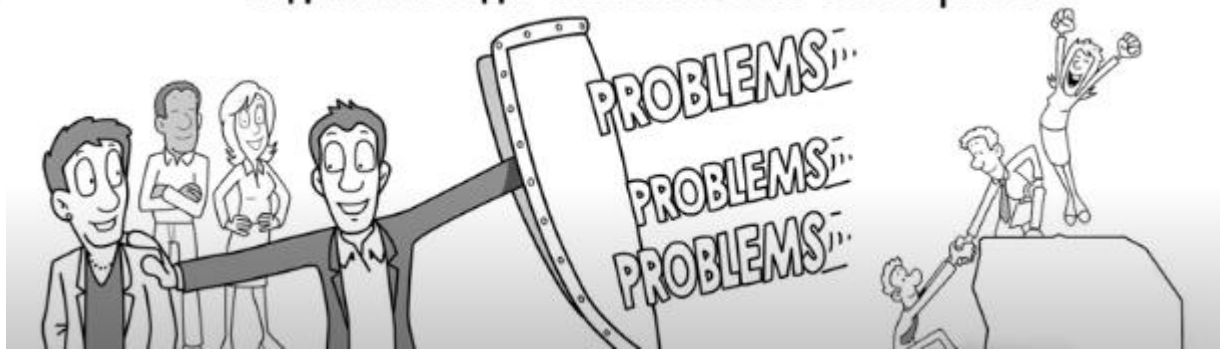
оба они ставят в пример  
трудности на своем пути



Когда люди жалуются, то они концентрируют  
свое внимание на негативных аспектах их жизни

## Отличие десятое

богатые люди ставят себя выше своих проблем.  
Бедные же видят себя ничтожнее своих проблем.







## Отличие 11:

Богатые люди — это отличные "приемники".  
Бедные, в свою очередь, — плохие.



## Отличие 12

Богатые играют с деньгами, чтобы выиграть.  
Бедные же играют с деньгами, чтобы не проиграть.

## Отличие 13:

Богатые заставляют свои деньги работать.  
Бедные же вкалывают, чтобы заработать деньги.

всегда



временная  
ситуация



временная  
ситуация



упорная работа

## Отличие 15

Богатые люди действуют вопреки страху, бедные же позволяют страху останавливать их на пути к достижению своих целей



Формула манифестации

Формула манифестации

Мысли порождают чувства



Затем чувства приводят  
к действиям

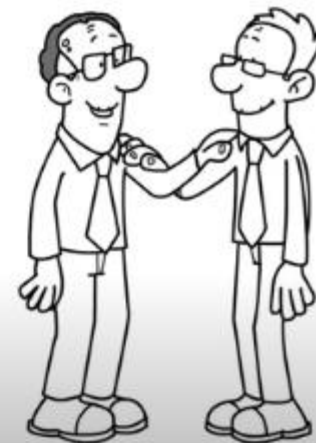


А действия приводят  
к результатам

важно то, сколько из них вам  
пригодилось в реальной жизни



Но если продолжить делать то, что комфортно,  
тогда вскоре дискомфортной станет сама жизнь.  
А если вы будете бросать себе вызов и постоянно делать то,  
что подталкивает вас выйти из своей зоны комфорта,  
то жизнь сама по себе обретет комфорт.






## Отличие 16

Богатые люди постоянно учатся и развиваются.  
Бедные люди убеждены, что они уже все знают



Если вы живете этим, то тогда вы имеете знание.  
Если же вы просто слышали, читали или говорили  
об этом с кем-то, то знаний у вас нет





ДВИГАЙСЯ  
ВПЕРЁД